

Unsere

NATURTALENTE

lassen die Region wachsen.



Die **Versorgungsbetriebe Hoyerswerda GmbH (VBH)** ist ein Tochterunternehmen der SWH, Städtische Wirtschaftsbetriebe Hoyerswerda GmbH und gehört zu einem dynamischen Verbund von Unternehmen im Besitz der Stadt Hoyerswerda. Sie zählt 140 Mitarbeiter und hat einen Jahresumsatz von ca. 51 Mio. EUR. Die VBH sorgt für die umweltgerechte Wiederaufbereitung des Abwassers und versorgt Einwohner und Industriekunden aus Kommune und Umland mit Strom, Gas, Fernwärme und Trinkwasser. Das Versorgungsgebiet umfasst ca. 32.000 Einwohner.

Wir, das VBH-Team, verstehen uns als Motor für einen erfolgreichen Strukturwandel mit nachhaltigen Lösungen für die Energiewende in der Lausitz. Mit Engagement und Leidenschaft bereiten wir Investitionen in klimaneutrale Erzeugungsanlagen, E-Mobilität und Digitalisierung vor. Bereits heute entwickeln wir innovative Dienstleistungen für die Energie- und Trinkwasserversorgung, Abwasserentsorgung und Fernwärme von morgen. Der Schlüssel dafür ist ein starkes Team.

Wir freuen uns auf Sie als

Leiter Netzvertrieb (m/w/d)

Aufgabenschwerpunkte:

- Disziplinarische Führung, fachliche Anleitung und Entwicklung des Teams Netzvertrieb
- Organisation, Weiterentwicklung und Koordination der Betriebsabläufe im Netzanschlusswesen, Netzinformationssystem und Messstellenbetrieb in den Sparten Strom, Gas, Trinkwasser, Abwasser, Fernwärme
- Rechtssichere Dokumentation und Archivierung sowie Abstimmung mit Vorgesetzten, Fachbereichen und Partnern
- Bewertung rechtlicher Neuerungen inkl. Umsetzung im Unternehmen insbesondere EnWG, NAV, NDAV, AVBWasserV, AVBFernwärmeV, EEG, KWKG, MsbG
- Betreuung relevanter Plattformen (Marktstammdatenregister, VNBdigital)
- Organisation und Weiterentwicklung der Prozesse im Energiedatenmanagement und in der Marktkommunikation nach MaBiS, GaBi Gas, GPKE, GeLi Gas, MPES und WiM in den Marktrollen Verteilnetzbetreiber und grundzuständiger Messstellenbetreiber inkl. Vertragswesen
- Mitarbeit in und Leitung von Arbeitsgruppen und Projekten
- Kostenkontrolle und Einhaltung des Budgets
- Aktive Mitarbeit in Anwendergemeinschaften und Netzwerken, Mitwirkung bei bereichsübergreifenden Projekten
- Beteiligung am Berichtswesen (z. B. BNetzA-Monitoring)



Versorgen. Bewegen. Begeistern.

Unsere

NATURTALENTE

lassen die Region wachsen.



Ihre Stärken:

- Sie können ein erfolgreich abgeschlossenes Studium in einer einschlägigen Studienrichtung der Energiewirtschaft und vorzugsweise mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Netzvertrieb vorweisen
- Sie verfügen über ausgeprägte Kenntnisse in der Energiewirtschaft und im Umgang mit den genannten digitalen Tools
- Hohe eigenverantwortliche und deeskalierende Arbeitsweise
- Sie überzeugen durch eine teamorientierte Führung, strategische Kommunikationsfähigkeit, Integrität und Diskretion
- Strategisches Denkvermögen sowie analytische Fähigkeiten
- Hohe Eigenmotivation, Durchsetzungsvermögen, Einsatzbereitschaft und Ergebnisorientierung

Unser Angebot:

- Eine leistungsgerechte Entlohnung nach Tarif sowie attraktive betriebliche Zusatzleistungen
- Qualifizierte und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine sehr gute Einarbeitung und ein Team, mit dem die Zusammenarbeit Spaß macht
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeitgestaltung und mobiles Arbeiten
- Einen regionalen Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive
- Kostenfreie Getränkeversorgung sowie Essenzuschuss für konzerneigene Kantine
- Gesundheitsförderung sowie regelmäßige Firmen- und Teamevents
- Corporate Benefits

Wenn Sie dieses Gesamtpaket in einem erfolgreichen und zukunftssicheren Unternehmen reizt, dann schicken Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen online mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins an:

karriere@swh-hy.de

Der Schutz Ihrer Daten ist uns ein besonderes Anliegen. Unsere Datenschutzhinweise zum Bewerbungsverfahren finden Sie unter:

<https://www.swh-hy.de/de/datenschutz.html>



Versorgen. Bewegen. Begeistern.